

海外進出に関するお悩みの例

海外進出前のお悩み

内的要因に関するお悩み

- 初めて尽くしで、何から手を付けたらよいのかわからない
- 資金/人材ともにリソースが限られ、ハードルが高い
- 海外事業の実務経験と語学力の両方を備えた人材の確保ができない
- 事業を推進できる人材がいない
- 先行き不透明な海外事業に正社員を採用するのはハイリスク
- 今いる人材をできる限り活かして事業を進めたい

外的要因に関するお悩み

- 進出すべき国・地域の選定方法がわからない
- 進出すべき地域の市場の規模や競争環境がわからない
- ニーズがあるかわからない
- インポーター・バイヤーなど買い手へのリーチ方法がわからない
- 資金/人材ともにリソースが限られ、ハードルが高い



INAMOTO
SHOKAI

海外進出に関するお悩みの例

海外進出後のお悩み

内的要因に関するお悩み

- オペレーション改善・品質向上に取り組みたいがどうすれば
- 将来起こりうる労務・法務リスクに備えたいがどうすれば

外的要因に関するお悩み

- 販路開拓に苦戦し、なかなか黒字化できない
- 代理店任せでなく、現地のエンドユーザーの声を聞きたい
- 現地パートナーとの契約内容の見直し、または契約破棄をして新たなパートナーを探したい